

# Preis und Verfügbarkeit auf Knopfdruck

**MIT B2B-SCHNITTSTELLE SCHNELLER AM PROJEKT ARBEITEN** Die zügige und wirtschaftliche Abwicklung von Projektgeschäften hängt maßgeblich von Materialverfügbarkeit und -kosten ab. Mit der B2B-Schnittstelle seiner Handwerkersoftware Powerbird kann Elektrotechnikermeister Sönke Lucht hier sehr effektiv agieren.



## AUF EINEN BLICK

**SCHNELLE VERFÜGBARKEIT VON MATERIAL** ist für eine saubere und kostengünstige Projektabwicklung im Elektrohandwerk eine wirtschaftliche Notwendigkeit

**MIT HILFE SPEZIELLER FUNKTIONEN** seiner Handwerkersoftware »Powerbird« kann Elektrotechnikermeister Sönke Lucht seine Projekte optimal umsetzen und jede Baustelle stressfrei managen

Mit seinem Start als selbständiger Elektrotechnikermeister im Jahre 1999 nutzte *Sönke Lucht* aus Mühlbrock bereits eine Handwerkersoftware (**Bild 1**). Diese kam jedoch mit dem zunehmenden Wachstum seines Unternehmen mehr und mehr an ihre Grenzen. Vor allem die Preisanfragen im Projektgeschäft, aber auch die Zeiterfassung und die Abrechnung von Baustellen gestal-

te sich zunehmend schwierig. So entschied sich *Sönke Lucht*, dessen Unternehmen heute zehn Mitarbeiter zählt, 2013 zu einem Wechsel bei der kaufmännischen Software. Mit der Lösung »Powerbird« von Hausmann & Wynen hat der Elektrotechnikermeister seitdem einen sehr dynamischen Veränderungsprozess in seinem Unternehmen eingeleitet. Nicht nur dass sich viele Engpässe der

Vergangenheit erledigt haben, seit 2013 ist der Elektrohandwerksbetrieb zu einem lernenden Unternehmen geworden.

Der Erfahrungsaustausch ist für den Mitgliedsbetrieb der Elektroinnung Rendsburg ohnehin sehr wichtig. Mit Powerbird bekommt Lucht Elektrotechnik darüber hinaus Zugang zu einem permanenten Lernprozess. Neben der Hotline von Hausmann & Wynen werden aktuelle Updates auf regionalen Präsentationen erläutert und trainiert. Die einmal im Jahr stattfindenden Toptage bieten neben einem breiten Seminarangebot auch die Chance für einen direkten Erfahrungsaustausch mit Fachkollegen. In speziellen Kollegenseminaren werden z. B. verschiedene Aspekte der Handwerkersoftware explizit aus der Sicht des Anwenders diskutiert. In diesem Jahr nutzt Elektrotechnikermeister *Lucht* die Möglichkeit, mit vier Mitarbeitern an den Toptagen von Hausmann & Wynen in Potsdam teilzunehmen. »*Die 12 Arbeitstage*,

Quelle: Andre Metzlauff



**Bild 1:** Elektromeister Sönke Lucht nutzt seine Handwerksoftware Powerbird konsequent für die Optimierung seiner Betriebsabläufe

die wir hier investiert haben, zahlen sich für uns voll aus. Das was wir hier lernen und trainieren, hilft uns dabei, im Tagesgeschäft noch effizienter und fehlerfreier zu arbeiten. Unsere Projekte laufen reibungsloser und wir verdienen mehr«. So rechtfertigt Sönke Lucht die Tatsache, dass quasi die halbe Firma von Schleswig-Holstein nach Potsdam gefahren ist.

### Projekte profitabler machen

Zahlreiche Funktionen von Powerbird helfen Lucht Elektrotechnik dabei, die anstehenden Projekte besser abzuwickeln. Früher wurde beispielsweise die Materialbestellung beim Elektrogroßhandel telefonisch vorgenom-

men. Das war oft sehr fehlerbehaftet. Falsches oder fehlendes Material auf der Baustelle lässt Arbeitsprozesse stocken. Es fallen unproduktive Zeiten und Nacharbeiten an. Das wiederum gefährdet die Kalkulation und damit die Rentabilität von Projekten. Mit dem Aufkommen der Onlineshops verlagerte sich der Bestellprozess zunehmend ins Internet. Doch dann, so erinnert sich Sönke Lucht, saß man mitunter bis zu einer Stunde an einem Onlineshop, um das passende Material zusammen zu suchen.

Mit der Einführung der B2B-Schnittstelle von Powerbird hat sich die Materialbeschaffung erheblich vereinfacht. Verfügbarkeits- und Preisanfragen macht Powerbird nun automatisch bei den vier Elektrogroßhand-

lungen, mit denen Lucht Elektrotechnik zusammenarbeitet. Die Materialabfrage wird durch die sog. Sparschweinfunktion nochmals in Richtung optimale Wirtschaftlichkeit getrimmt und Lucht bzw. seine Mitarbeiter wissen sehr schnell, wann das Material zu besten Konditionen auf der Baustelle verfügbar ist (Bild 2). Diese Verfügbarkeit ist für das Projektgeschäft von immenser Bedeutung. Die projekt- und auftragsbezogene Materialbestellung mit Powerbird macht sich für Sönke Lucht tagtäglich bezahlt.

Auch bei der Nachkalkulation helfen Funktionen der Software. Kommt eine Rechnung vom Großhandel, vergleicht Powerbird den Preis mit dem aus Angebot. Wird eine festgelegte Differenz nicht über oder unterschritten, wird die Forderung des Lieferanten automatisch beglichen. Dieser Prozess spart wiederum Zeit und senkt die Fehlerquote zusätzlich.

### Zeit für wichtige Dinge freischaufeln

Als Obermeister der Elektroinnung Rendsburg hat Sönke Lucht auch Verpflichtungen, die weit über das eigene Unternehmen hinausgehen. Das Ehrenamt kostet Zeit, und die kann er sich durch eine gute Organisation in seinem Unternehmen sozusagen freischaufeln. Dabei hilft ihm auch seine Handwerkersoftware Powerbird. »Durch die Nähe zu den Anwendern und die jahrzehntelange Branchenerfahrung von Hausmann & Wynen können wir Elektrohandwerker von Powerbird profitieren«, lautet das Fazit von S. Lucht.

Auch in Sachen Markterschließung denkt Lucht strategisch und investiert. So baut er gerade einen Showroom für Smart Home-Anwendungen. »de« wird ihn hier demnächst besuchen und berichten, welche Ziele er mit dieser Investition verfolgt.



**Bild 2:** Das Team von Lucht Elektrotechnik besucht Schulungen, um noch fitter im Umgang mit der Betriebssoftware zu werden



Infos zu Powerbird und zu Elektrotechnik Lucht:

[www.lucht-elektrotechnik.de](http://www.lucht-elektrotechnik.de)

[www.powerbird.de](http://www.powerbird.de)



#### AUTOR

Dipl.-Kommunikationswirt  
Roland Lüders  
Redaktion »de«